



# **MODELOS DE SCRIPTS** *PARA SUA EMPRESA*

*Veja modelos prontos de mensagens para clientes para email, telefone e WhatsApp*





## **Deixe seus Scripts de Emails Salvos e Prontos para Disparar.**

*Evite Erros Comuns e falta de padronização.  
Aumente suas taxas de conversão.*

**FAÇA UM TESTE GRÁTIS**

[ou agende uma demonstração com nossos especialistas](#)

**VEJA COMO  
É SIMPLES**



# // Sumário

<u>Script para prospecção</u> .....	4
<u>Script para nutrição de leads</u> .....	5
<u>Script para qualificação de leads</u> .....	6
<u>Script para marcar agenda com vendedor</u> .....	7
<u>Script para follow up - Funil de pré-venda</u> .....	8
<u>Script para follow up - Funil de vendas</u> .....	10
<u>Script para break-up</u> .....	11
<u>Script para success</u> .....	12
<u>Script para onboarding</u> .....	13
<u>Script para pós-vendas</u> .....	14
<u>Script para abandono de carrinho</u> .....	15
<u>Script para upsell</u> .....	16
<u>Script para cross sell</u> .....	17

[Teste grátis o  
CRM PipeRun  
por 14 dias](#)



compartilhe com seus colegas



# // Script para prospecção

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Tenho falado com algumas pessoas na área e notei que uma dor comum é *[cite alguma dor dos seus clientes]*.

Todavia, existem soluções simples e eficientes que ajudam as empresas a terem resultados melhores, através do *[cite alguma característica de seu produto ou serviço]*.

Deixo esse conteúdo caso você queira saber mais: *[insira o link]*

Estou à disposição caso queira conversar.

Grande abraço,

# // **Script para nutrição de leads**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Que legal que você tem interesse no *[cite o assunto]* porque você entende que isso é importante para as empresas.

Aproveito e compartilho com você outro conteúdo interessante. Você sabia que *[faça um breve resumo do conteúdo]*.

Ficou interessado? Clique e saiba mais: *[insira o link]*

Obrigado e tenha um bom dia!

# // **Script para qualificação de leads**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Vi que você registrou interesse em *[citar onde o lead converteu]* e gostaria de saber um pouco mais sobre você.

Quais desafios você enfrenta hoje nos seus negócios? Quais as dores mais presentes? Que metas e objetivos você tem para o ano?

Responda este email caso você deseje conversar um pouco sobre isso.

Estou à disposição. Grande abraço!

# // **Script para follow up - Funil de pré-venda**

Olá, [nome], tudo bem?

Já faz um tempinho desde que falamos e não obtive um retorno seu acerca do meu último email.

Gostaria de saber se você ficou com alguma dúvida sobre o que falamos ou está tendo alguma dificuldade e entender os conteúdos que compartilhamos.

Caso queira conversar, basta responder a este email.

Sigo à disposição. Tenha um bom dia!

# // **Script para marcar agenda com vendedor**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Nossa última conversa foi muito proveitosa.

Mas, me responda uma questão: *[cite alguma dor que o cliente disse na conversa via telefone]*.

O que acha de marcarmos um horário com nosso especialista para falarmos mais precisamente sobre seus negócios.

Deixo o link da agenda pública para você marcar o dia e horário que ficarem melhores: *[insira o link]*

Estou à disposição. Abraço!





## Tenha seus Scripts de Marketing, Pré-Vendas, Vendas e Pós-Vendas Salvos e Prontos para Disparar.

*Evite Erros Comuns e falta de padronização.  
Aumente suas taxas de conversão.*

FAÇA UM TESTE GRÁTIS

[ou agende uma demonstração com nossos especialistas](#)

**VEJA COMO  
É SIMPLES**



# // **Script para follow up - Funil de vendas**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Gostaria de saber se você já tem uma resposta para a proposta que fizemos há *[citar dias]*.

Caso você tenha ficado com alguma dúvida, basta responder esse e-mail que estou à sua disposição.

Lembro também que essa condição é só até *[citar quando]*

Grande abraço.

# // **Script para break-up**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Tentei algumas vezes o contato com você para alinharmos os objetivos e sobre como nós da *[SUA EMPRESA]* podemos ajudar a alcançá-los.

Como infelizmente não obtive resposta, acredito que houve uma mudança de prioridades na solução deste problema.

De toda maneira, deixo alguns conteúdos que ajudarão você a *[cite o problema que levou o lead até você]*.

- Conteúdo A
- Conteúdo B

Permaneço à disposição caso você deseje retomar a nossa conversa.

Sucesso! Grande abraço

# // **Script para success**

Olá, *[nome]*, tudo bem? Queria dar boas-vindas à você.

Eu sou o *[seu nome]*, responsável por sua conta na nossa empresa.

Qualquer dúvida que você tenha pode me contatar.

Estou enviando para seu e-mail alguns conteúdos que ajudarão você a ter a melhor experiência conosco.

Estou à disposição. Grande abraço.

# // **Script para onboarding**

Olá, *[nome]*, tudo bem? Seja muito bem-vindo a *[nome da empresa]*.

Eu sou o *[seu nome]*, responsável pela implementação do plano que você contratou.

Que dia e horário fica melhor para realizarmos o seu treinamento.

Envio minha agenda pública para você marcar uma data: *[link]*.

Caso prefira, você pode responder este email ou então me chamar no WhatsApp: *[número]*.

Aguardo sua resposta para crescermos juntos!

Grande abraço.

# // **Script para pós-vendas**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

É um grande prazer tê-lo conosco. Obrigado pela sua confiança.

Deixo com você um cupom de *[inserir desconto]* para a sua próxima compra.

Lembrando que ele tem validade de *[inserir tempo]*.

Aproveite a condição exclusiva agora mesmo: *[insira o link da loja]*

Grande abraço!

# // **Script para abandono de carrinho**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Ainda dá tempo de você aproveitar a oferta que ficou no seu carrinho.

*[inserir link que leva ao carrinho]*

Finalize a sua compra hoje mesmo e garanta o preço e a condição.

Se você tiver alguma dúvida, responda ao nosso email ou entre em contato com a gente em nossos canais de atendimento.

Estamos à disposição.

Abraço!

 [ir para o índice](#)

compartilhe com seus colegas



# // **Script para up sell**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Vi que você é nosso cliente há algum tempo e reparei que o plano que você usa é *[inserir o plano]*.

Conversando com clientes recentemente, notei que eles vêm tendo melhores resultados por conta de *[citar as vantagens do plano avançado]*.

Estamos com uma condição diferenciada para quem deseja migrar ainda esta semana.

O que acha de marcarmos alguns minutos para conversar sobre?

Caso tenha interesse, retorne este email.

Estou à disposição. Grande abraço!



# // **Script para cross sell**

Olá, *[nome]*, tudo bem?

Que legal que você comprou o *[citar produto ou serviço]*.

Você sabia que a sua experiência com ele fica ainda mais incrível unindo o *[citar produto ou serviço]*.

Temos uma condição especial caso você queira otimizar ainda mais a sua experiência com a gente.

Clique aqui *[link do serviço ou produto]* ou responda a este e-mail.

Vamos conversar?

Estou à disposição. Grande abraço!



## Scripts na Prontos. Bora Começar?

*Evite Erros Comuns e falta de padronização.  
Aumente suas taxas de conversão.*

FAÇA UM TESTE GRÁTIS

[ou agende uma demonstração com nossos especialistas](#)

VEJA COMO  
É SIMPLES

### Links úteis:

[Blog de Marketing e Vendas](#) | [Site do PipeRun](#) | [Nosso LinkedIn](#) | [Nosso YouTube](#)

